

サロンの価値が高まるセミナー入門編

接客・販売スキルを身につけ
信頼される真のアドバイザーに！！



お客様に「価格」で判断させてはいけません。そのためには、判断基準として「価格」以外の基準をお客様に伝えなければなりません。あなたの商品やサービスそのものの差別性であり、サロンの能力や実績です。

【セミナー内容】

【講師紹介】

① 13:00～14:30

- ・お客様から受け入れられる良い印象をつくる
- ・コスメカウンセリング
- ・表現力を磨く販売テクニック
- ・お客様に満足していただけるコスメカウンセラーのフロー
- ・コスメ販売ロールプレイング基礎編

② 14:40～16:30

- ・顧客獲得のためのカルテ作成
- ・マイクروسコープによるカウンセリング術
- ・肌別カウンセリングテクニック
- ・自律神経系カウンセリングテクニック
- ・カウンセリングロールプレイング基礎編

・石濱 美佐子 (いしはまみさこ)

メディテックヴィダ株式会社代表取締役
エステティックサロン コーディネーター
一般社団法人自律神経調律学協会代表理事
CIDESCO国際ナショナルライセンス

・原 康代 (はらやすよ)

美容専門学校ビューティアドバイザー専任講師
大手外資系化粧品会社スーパーバイザー
国家資格キャリアコンサルタント

【開催日時】

2022年 12月1日(木) 【兵庫オフィス】
12月5日(月) 【大阪オフィス】

13:00～16:30 (210分)

※個別セミナー対応可能(日時ご相談ください)

【参加費】

¥3,000 (税込) テキスト付 (終了後ディプロマ発行)

【開催場所】

【兵庫オフィス】

住所/兵庫県明石市大久保町ゆりのき通り
1-2-3 オーズタウンスクエア3番館102号
(JR神戸線 大久保駅から徒歩3分)

【大阪オフィス】

住所/大阪府吹田市江の木5-3
レーベンハウス江坂603
(御堂筋線 江坂駅から徒歩5分)

参加をご希望の方は、下記にご記入いただきましてFAX、もしくはLINEに

①参加者氏名②住所③携帯番号④メール⑤セミナー名をご記入の上お送りください。 FAX:078-936-6882

会社名	住所
氏名	TEL
携帯番号	開催場所 <input type="checkbox"/> 兵庫 <input type="checkbox"/> 大阪 <input type="checkbox"/> 個別 いずれかに☑
E-mail	参加人数 名



メディテックヴィダ

Meditique Vida株式会社

お問合せ・資料請求 0120-646-258



HP



LINE